

Balanserte anskaffelser av avfallsinnsamling

Hva: Gi innspill til oppdragsgivere på hvordan dere ønsker å bli målt, hva dere vil konkurrere på og lær om muligheter for dialog i anskaffelsesregelverket. Kurset er gratis.



Hvordan:
3 samlinger à 2 dager
med teori og praksis

Når: 23. og 30. august 2018
24. og 25. oktober 2018
5. og 6. desember 2018

På arenaen vil du:

- ha dialog med mange potensielle kunder på én og samme arena
- gi innspill som kan øke bestillerkompetanse hos mulige kunder
- diskutere rutiner for god kontraktsoppfølging

Bli med å heve bransjen via dialog!

I utarbeidelsen av kurset deltar Avfall Norge, KS Bedrift, Maskinentreprenørenes forbund og Norsk industri.

Om kurset

Balanserte anskaffelser er et kurs hvor leverandører og innkjøpere sammen vil diskutere utfordringer de møter i anskaffelser. Målet er å gjøre begge parter trygge i dialogteknikker. Metoden er praktisk, og partene vil blant annet teste én-til-én dialog.

Praktisk informasjon

Kurset finner sted i Difis lokaler i Grev Wedels Plass 9, 0151 Oslo.

Gjennom kursets tre samlinger følger vi fasene i anskaffelsesprosessen med fokus på muligheter, handlingsrom og nyttige verktøy.

Du vil lære om og praktisere regelverkets mulighetsrom for markedsdialog før (samling 1), under (samling 2) og etter (samling 3) en konkurranse, og hvordan det kan utnyttes for å åpne for mer kvalitet og innovasjon i anskaffelser. Vi gjennomgår teori og eksempler tilpasset markedet for avfallsinnsamling.

Målgruppe

Målgruppen er innkjøpere (som kommuner og interkommunale selskap) og leverandører av tjenester og kjøretøy for avfallsinnsamling av husholdningsavfall. Offentlige innkjøpere og leverandører av tjenester for næringsavfall er også velkomne selv om det fagspesifikke innholdet blir rettet mot innsamling av husholdningsavfall.

Er du interessert?

På [Difi sine kurssider](#) kan du lese mer om programmet og melde deg på.

«Vi har til nå kun evaluert på pris, men kurset har gjort oss trygge på hvordan vi kan definere kvalitet i tildelingskriteriene»

- Innkjøper, rutebusstjenester

«Jeg har ikke turt å ringe en innkjøper før, men nå etter dette kurset, ser jeg at jeg kan ta en telefon og begynne å forberede meg slik at jeg er klart til å beskrive et best mulig tilbud»

- Leverandør, renholdbransjen

